









Les 3 étapes pour commercialiser des kits solaires



- Vous devez passer une qualification:
- ou QualiPVBat

Habilitation BP



- Vous devez valider une assurance décennale:
- Kits en liste verte, ETN & ATEX.



- Vos démarches commerciales et techniques:
- Formation avec Terreal ou Edilians.
- Offre commerciale auprès de vos clients particuliers.

LARIVIERE: OFFRE CAPEB SOLAIRE

Simple, sécurisante et clé en main

SOLUTIONS DE QUALIFICATION

- QualiPVBat
- Formation Habilitation BP pour le personnel non-électricien.

SOLUTIONS ASSURANCES

- CAPEB : offre MAAF & Groupama.
- Edilians & Terreal : solution avec April.

ELECTRICIEN QualiPVElec pour le raccordement au tableau + demande Consuel

- CAPEB : adhérant électricien qualifié,
- Edilians & Terreal : prestataires référencés.

OFFRES & SOLUTIONS AVEC TERREAL ET EDILIANS

- Kits complets sous liste verte de la C2P, ou ETN ou Avis Technique,
- Appui technique 1er chantier, solutions pour demandes de travaux,
- Configurateur pour les devis,
- Informations règlementaires, ...

INSTALLER UN KIT SOLAIRE PHOTOVOLTAÏQUE À L'OCCASION DE TRAVAUX DE COUVERTURE

Vos atouts et arguments



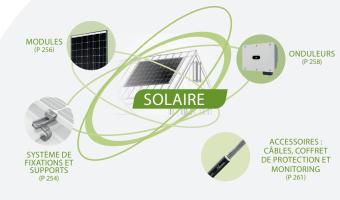
Avec LARIVIERE vous avez qu'un seul interlocuteur!

VALEUR AJOUTÉE DES COUVREURS

- Maitrise des travaux en hauteur avec des produits conformes,
- Traiter les points singuliers en étanchéité,
- Confiance et proximité :
 - Entreprise locale = plus de proximité
 - · Assurance décennale de l'ensemble,
 - Maintenance de la couverture et du kit solaire.

CA COUVERTURE + SOLAIRE :

- → CA + marge supplémentaire
 - Élargir leur acivité en tant que spécialiste,
 - Offres kit solaire en surimposé et intégré (notamment dans les zones Bâtiments de France / MH, maisons haut de gamme,...)











Nos partenaires solaires en surimposé et intégré :















